



Du bist ein/e Netzwerker/in und möchtest uns beim Wachstum unterstützen? Du stehst laufend mit verschiedenen Ansprechpartner/innen aus Industrie & Gewerbe sowie Dienstleistung in Kontakt und kennst deren Bedürfnisse? **Dann bewirb dich bei uns!**

SALES EXPERT (W/M/D)

Teilzeit ab 15h/Woche

Deine zukünftigen Aufgaben:

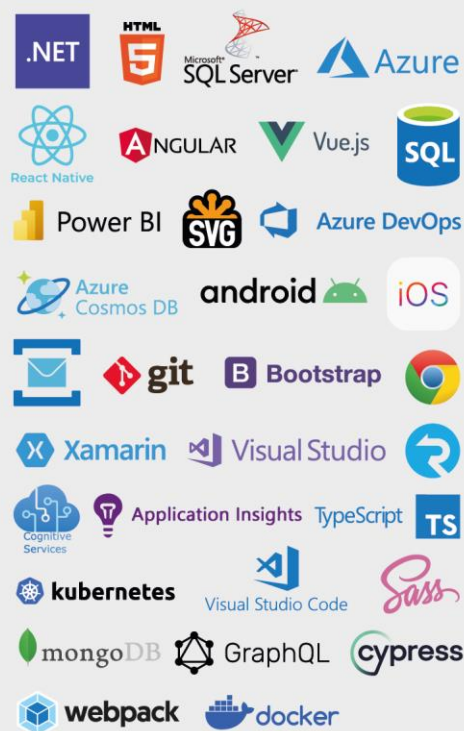
- Du entwickelst gemeinsam mit der Geschäftsführung segmentspezifische Strategien, um neue KundInnen zu gewinnen – mit jedem Schritt gestaltest du unser Wachstum aktiv mit.
- Von der ersten Kontaktaufnahme bis zum unterschriebenen Deal übernimmst du die komplette Akquise neuer Geschäftspotenziale in der gesamten DACH-Region.
- Du berätst potenzielle KundInnen kompetent zu echten Optimierungsmöglichkeiten und zeigst ihnen auf, wie sie noch erfolgreicher werden können.
- Du baust langfristige Kundenloyalität auf und etablierst dir einen starken Kundenstamm, der dir wiederkehrende Umsätze sichert.
- Als Sales Specialist bringst du dich aktiv in interne Entwicklungsprozesse ein und prägst so die Weiterentwicklung eines dynamisch wachsenden Unternehmens.

Das bringst du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im strukturierten Vertrieb von B2B-Softwarelösungen
- Einen software-spezifischen Background (HTL, FH, Uni oder Vergleichbares), der dir technisches Verständnis und Beratungsstärke verleiht
- Eine starke Selbstorganisation, eigenständiges Arbeiten, Durchhaltevermögen und eine klare Erfolgsorientierung.
- Loyalität, Verlässlichkeit, Gewinnermentalität – kombiniert mit einer positiven, lösungsorientierten Einstellung

Freue dich auf:

- Spannende neue vertriebliche Herausforderungen in der dynamischen Software-Welt
- Kurze Entscheidungswege, ein leidenschaftliches kleines Team und direkte Abstimmungen mit der Geschäftsführung, die wirklich etwas bewegen lassen
- Ein zukunftsorientiertes Vergütungspaket mit nach oben offenen Provisionen und attraktiven Sockelaufbau-Optionen
- Grundgehalt in Abhängigkeit von Qualifikation und Erfahrung (Bruttojahresgehalt gemäß KV-IT mit Einstufung ST1/Regel für Vollzeit liegt bei €55.356,-)



Abwechslungsreiche Tätigkeit



Flexible Arbeitszeit ohne Kernzeit



Firmenhandy



Teamevents & Firmenfeiern



Öffi-Ticket-Zuzahlung



Obst & Snacks



Weiterbildungen



Firmenparkplätze

KONTAKT

jobs@interad.at

Reininghausstraße 13a, 8020 Graz
Hauptstraße 56, 9201 Krumpendorf
am Wörthersee
ul. Branilaca BiH br. 11, 75000 Tuzla

Wir freuen uns auf dich!