



Du bist ein/e Netzwerker/in und möchtest uns beim Wachstum unterstützen? Du stehst laufend mit verschiedenen Ansprechpartner/innen aus Industrie & Gewerbe & Dienstleistung in Kontakt und kennst deren Bedürfnisse? Dann bewirb dich bei uns!

## SALES REPRESENTATIVE (w/m/d)

Teilzeit (15 – 38,5h/Woche)

### Deine zukünftigen Aufgaben:

- Kontaktaufnahme mit potentiellen Ansprechpartnern/innen aus unterschiedlichsten Branchen
- Feststellen von Problemfeldern bei potentiellen Kunden/innen und Anbieten von individuellen digitalen Lösungsmöglichkeiten & Prozessoptimierungen
- Präsentation unseres Unternehmens und Darstellung der Dienstleistungen
- Unterstützung des Vertriebsprozesses (vom Erstkontakt bis zur Angebotslegung)
- Recherche über und Teilnahme an Veranstaltungen, Messen u.Ä. zur Kontaktherstellung
- Unterstützung im Marketing und in der Social Media Präsenz

### Das bringst du mit:

- Viele Kontakte und großes Kundennetzwerk
- Interesse am Erkennen von digitalen Lösungsmöglichkeiten, Prozessoptimierungen u.Ä. für unsere Kunden/innen
- Erfahrungen im Verkauf von Individual-Software-Lösungen von Vorteil
- Sehr gutes und sympathisches Auftreten
- Handschlagqualität und Zuverlässigkeit

### Freue dich auf:

- Gestaltungsmöglichkeit und unabhängige Arbeitsweise
- Flexible Arbeitszeiten
- Junges, dynamisches Arbeitsumfeld zum Wohlfühlen
- Kurze Entscheidungswege
- Entweder in einem Angestelltenverhältnis oder als selbständiger Vertriebspezialist
- Grundgehalt in Abhängigkeit von Qualifikation und Erfahrung (Bruttojahresgehalt gemäß KV-IT mit Einstufung ST1/Regel für Vollzeit liegt bei € 52.136,-)
- Attraktives Provisionsmodell
- Zahlreiche Teamevents, Veranstaltungen und diverse sonstige



**KONTAKT**  
[jobs@interad.at](mailto:jobs@interad.at)

Reininghausstraße 13a, 8020 Graz  
Hauptstraße 56, 9201 Krumpendorf  
am Wörthersee

Wir freuen uns auf dich!